

DAFTAR PUSTAKA

- Efendi Jonaedi dan Johnny Ibrahim., *Metode Penelitian hukum*. Jakarta: kencana, 2022, cetakan ke-4.
- As-sadawi & Abu Abdilah Afifudin, *Bisnis Online dalam perspektif fiqh Islam*, Yogyakarta: At-tuqa, 2020.
- Sugiyono, *Metode Penelitian*, Bandung: Alfabeta cv, 2017, cetakan ke-26.
- Purwaningsih Endang, *Hukum Bisnis*,Bogor: Ghalia indonesia, 2010.
- Wibawa Ahmad dan Jefferly Helianthusonfri. *bisnis praktis dan fantastis dengan dropship*. Jakarta: PT Elex Media Komputindo, 2013.
- Artiyanto, Ikit, Muhammad Saleh, *Jual beli dalam perspektif ekonomi Islam*. Yogyakarta: Gava Media.
- Muftisany,Hafidz, *Hukum jual beli online*.jakarta: INTERA, 2021.
- Juanda, *Fiqh Muamalah*, Jawa Tengah: Desa Pustaka Indonesia, 2019
- Fitrah, Muh & Luthfiah, *Metodologi Penelitian*, Sukabumi: Cv Jejak, 2017
- Barakatullah, Abdul Halim, *Hukum Transaksi Elektronik*. Bandung: Nusa Media, 2019
- Nur Afifah, *Bentuk-Bentuk Muamalah Dalam Islam*, Semarang: Aneka Ilmu
- Siregar Hariman Surya & Koko Khoerudin, *Fikih Muamalah*, Bandung: Pt Remaja Rosdakarya, 2019
- Catur Hadi Purnomo, *Jualan Online Tanpa Repot dengan Dropshipiing*, Jakarta: Pt Elek Media Komputindo, 2012
- Wahana Komputer, *Membangun Usaha Bisnis Dropshipping*, Jakarta: Pt Elek Media Komputindo,2013

- Oni Sahroni, *fikih Muamalah Kontemporer jilid 2*, Jakarta: Republika Penerbit, 2021
- Sri Nurhayati & Wasilah, *Akuntansi Syariah Di Indonesia*, Jakarta: Salemba Empat, 2018
- Zaenal Arifin, *Akad Mudharabah*, Jawa Barat: CV. Adanu Abimata, 2021
- Oviliani, Y.Y. 2020, penggunaan teknologi internet dalam bisnis, *Jurnal Akuntansi dan Keuangan*, (Vol.2, No.1),Hal 37.
- Pitriani,E,2015,Dropshipping Dalam Perspektif Konsep Jual Beli Islam,*jurnal ekonomi dan perbankan syariah* (vol.3 No.2) Hal 88.
- Mohammad, J. A. 2020, keabsahan akad transaksi jual beli dengan sistem dropshpng dalam perspektif ekonomi Islam, *Jurnal studi Islam dan Sosial* (Vol.3 No.2) Hal 280.
- Lusi, O. 2022, Praktik transaksi online shop system dropship dalam perspektif hukum Islam. *Jurnal al hukmi* (Vol 3, No.2.),Hal 198.
- Tira, N. F. 2017, Bisnis Jual Beli Online (Online Shop) Dalam Hukum Islam Dan Hukum Negara. *Jurnal ilmiah Ekonomi Islam* (Vol. 03, No.01), Hal 53.
- Nasrul, H. 2021, Praktik Dropship Online Menurut Hukum Islam. *Jurnal ekonomi syariah dan hukum Islam* (Vol. 03, No.2), Hal 69.
- Kornelius, B. & Muhamad, A. 2020, Metedologi Penelitian Hukum sebagai instrumen Mengurai Permasalahan Hukum Kontemporer. *Jurnal gema keadilan* (vol. 7 No.1),Hal 28.
- Iwan, F. C. 2018, Sistem Pemasaran Dropship Dalam Perspektif Islam. *Jurnal of sharia Economic Law* (Vol. 01 No. 1), Hal 26.
- Trisna, T. D. 2020, Akad Salam Dalam Sistem Jual Beli Online. *Jurnal Aghinya Stiesnu Bengkulu* (Vol. 03, No. 01), Hal 23.

- Putu, P. W. & Putu, D. Y. 2021, Pertanggungjawaban Dropshiper Atas Barang Cacat Produksi Yang Merugikan Konsumen. *Jurnal kertha Semaya* (Vol. 09, No. 08) Hal. 1459
- Nova, E. M. 2016, Fatwa dalam pemikiran hukum Islam. *jurnal iain Gorontalo* (Vol.12,No.1),Hal 151.
- Dery, A. 2021, Analisis fatwa DSN Nomor 123/DSN-MUI/XI/2018 Tentang Dana TBDSF dalam perspektif Sosiologi Hukum. *Jurnal perbankan syariah dan ekonomi syariah* (Vol. 03 No. 01), Hal 4-5
- Saprida “Akad Salam Dalam Transaksi Jual beli. *Jurnal Ilmu syariah* (Vol. 04 No. 01),Hal 124
- Riqqa, S & Zainal, A. Analisis Sistem Dropship Marketing perspektif konsep maqashid syariah al-syaitibi. *Jurnal Of Sharia Economic Law* (Vol.3 No. 1), Hal 80
- Azizul Fikri ,2020.*impementasi jual beli melalui system dropshipping dalam meningkatkan penjualan pada usaha sheny shop menurut ekonomi syariah*. Skripsi.Riau: Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim.
- Muhammad Juanri Tanjong, 2021. *Praktik system dropshipping pada jual beli online dalam perspektif ekonomi Islam*. Skripsi: Universitas Islam Indonesia.
- Nova Tamara, 2020. *Akibat hukum praktik dropship hanni collection*. Skripsi. Lampung: Institut Agama Islam Negeri.
- Rimbi Fadila Tunnisa, 2019. *Analisis Implmentasi Fatwa DSN-MUI No:116/DSN-MUI/IX/2017 Tentang Uang Elektronik Syariah*. Skripsi. Lampung: Universitas Islam Negeri Raden Intan Lampung.
- M. Hasan Shubky , 2017. Tinjauan hukum Islam tentang resiko jual beli sistem *dropshipping*, *Skripsi. Lampung: Universitas Agama Islam Negeri*.

- Waisa ilhami, 2021. Tinjauan Ekonomi Syariah Terhadap Praktik Jual Beli Sistem Dropshipping. Skripsi. Bengkulu: Institut Agama Islam Negeri
- Tim Bank Mega Syariah, “Mengenal Macam-Macam Akad Pada Transaksi Syariah, Apa Bedanya?”, 20 Januari 2023, <https://www.megasyariah.co.id/id/artikel/edukasi-tips/pembiayaan/macam-macam-akad> diakses 31 Oktober 2023
- Wajib Baca.com, “saat ditanya pekerjaan paling mulia, ini jawaban rasullah” Mega Syariah, 19 maret 2017, https://www.wajibbaca.com/2017/03/saat-ditanya-pekerjaan-paling-mulia-ini_19.html diakses 15 november 2023
- Tafsir Web “Surat Al-Maidah Ayat 1” <https://tafsirweb.com/1885-surat-al-maidah-ayat-1.html> diakses 18 Desember 2023
- Sharia knowledg centre “Fatwa Dewan Syariah Nasional-Maelis Ulama Indonesia NO:145/DSN-MUI/XII/2021” <https://www.shariaknowledgecentre.id/id/.galleries/pdf/fatwa/ot-hers/fatwa-dsn-mui-no-145-dropship-berdasarkan-prinsip-syariah.pdf> diakses 30 maret 2024

LAMPIRAN-LAMPIRAN

(Pertanyaan Wawancara dan jawabanya)

1. Sudah berapa lama usaha stylefashion ini berdiri?

- Usaha yang di jalankan oleh saudari Nina sudah dilakukan sejak tahun 2018 ketika saudari Nina mulai menginjak bangku SMA hingga sekarang. Berawal dari jualan pakaian dan keperluan pribadi seperti make up dan lain lainnya.

2. Bagaimana sejarah berdirinya stylefashion?

- Berawal dari berjualan secara langsung ke teman teman yang ada di sekolah, yaitu berjualan make up, alat tulis seperti pensil, pulpen dan lain lainnya. Sehingga akhirnya seiring berjalannya waktu saudari Nina mulai menjual melalui media sosial seperti melalui WhatsApp dan semenjak itulah orderannya semakin bertambah pesat. Kemudian karena semakin banyaknya permintaan barang dari konsumen, saudari Nina pun mulai mengambil barang dari toko orang lain dengan cara menjadi seorang dropshiper.

3. Barang apa saja yang dijual oleh styelfashion?

- Barang yang dijualnya yaitu mulai dari berbagai jenis style pakaian dan juga make up dan juga skincare.

4. Bagaimana cara memesan barang di stylefashion?
 - Untuk memesannya bisa melalui platform tiktok, whatsapp dan Instagram.
5. Berapa perkiraan transaksi atau penjualan yang dilakukan dalam tahun pertama sampai bulan Juli 2023?
 - Sekitar 8 ribu penjualan
6. Bagaimana proses jual beli dengan menggunakan sistem dropshipping yang saudara lakukan pada usaha stylefashion ini?
 - Prosesnya berbeda dengan reseller yang harus menyetok barang, jadi harus membeli produknya terlebih dahulu, sedangkan dropship digunakan untuk orang – orang yang tidak mempunyai modal diawal. Jadi sebagai dropshiper hanya cukup memesan barangnya kepada supplier dan nanti supplier yang akan mengirimkan barangnya ke konsumen atas nama dropshipper
7. Media sosial apa saja yang saudara jadikan sebagai sarana dalam transaksi jual beli ini?
 - Transaksi yang digunakan lewat tiktok shop, Instagram dan whatsapp.

8. Apakah saudara menyetok barang-barang yang saudara kirimkan ke sosial media untuk dijual?
- Saudari Nina tidak menyetok barang, dikarenakan sampai sekarang masih menjadi sebagai dropshipper.
9. Apakah barang yang saudara pasarkan sesuai dengan barang yang disediakan supplier?
- Untuk barang yang dikirimkan sesuai dengan apa yang di iklankan oleh supplier.
10. Apakah dengan menggunakan sistem dropshipping ini jumlah penjualan meningkat?
- Keuntungan yang didapatkan selama menjadi dropshipper meningkat secara drastis. Karena kita hanya fokus mengiklankan barang dan pengiriman dikirimkan tepat waktu.
11. Bagaimana keuntungan yang saudara dapatkan dari hasil transaksi jual beli seperti ini?
- Keuntungan yang didapatkan atau diambil oleh saudari Nina selaku dropshipper sebesar 20 persen sampai 25 persen dari harga asli atau dari harga supplier.

12. Apa saja kemudahan dan kesulitan yang saudara alami dalam menjalankan transaksi jual beli seperti ini?

- Ada kesulitan dari modal ataupun bahkan pernah mengalami kesulitan dari barang dikarenakan barang yang dijual oleh supplier itu sudah habis terjual, ketika barangnya habis maka akan dikonfirmasi kembali terhadap pembeli, apakah mau dikembalikan uangnya atau menunggu sekitar paling lama satu minggu.

13. Kesalahan apa saja yang mungkin terjadi dalam sistem dropshipping?

- Kesalahan yang pernah dialami bisa reject dari produknya.

14. Apakah pernah terjadi kesalahan seperti yang saudara utarakan pada barang yang dikirim dari supplier ke konsumen saudara?

- Pernah mengalami product reject dari konsumen, dan cara mengatasinya yaitu dengan cara diberikan pilihan mau return atau dikembalikan uangnya.

15. Jika terjadi kesalahan, bagaimana penanganan yang saudara lakukan?

- Jika terjadi kesalahan barang bisa di retur atau dikembalikan

16. Bagaimana proses pengiriman barang yang saudara lakukan dalam transaksi ini?

- Ketika ada konsumen yang pesan lewat aplikasi tiktok saya tinggal mengirim resi ke supplier melalui whatsapp.

17. Menurut saudara sistem apa yang bagus dalam jual beli?

- Sistem yang bagus untuk pemula lebih cocok menjadi dropshiper, karena tidak perlu menyetok barang sehingga resikonya pun tidak terlalu besar.

18. Transaksi jual beli yang saudara lakukan banyaknya di tiktok dan Instagram, Ketika kemarin hampir 2 bulan tiktok shop ditutup apakah itu berpengaruh terhadap penjualan saudara?

- Ketika tiktok shop ditutup, orderan menjadi menurun dari hasil sebelumnya.

19. Apakah terdapat penurunan pemesanan atau kenaikan secara drastis setelah tiktok shop tutup selama beberapa bulan dan akhirnya dibuka kembali?

- Ketika tiktok shop telah dibuka kembali masih tetap mengalami penurunan dikarenakan masih belum terlalu aktif seperti biasanya untuk mengiklankan lewat tiktok, dan juga persentase yang didapatkan sekarang tidak sebesar seperti

sebelum tiktok shop ditutup. Sekarang tiktok telah bekerja sama dengan platform lain yang menjadikan penurunan terhadap penjualan dikarenakan discount yang diberikan oleh tiktok tidak sebesar seperti sebelumnya.

20. Platform apa saja yang anda gunakan untuk melakukan transaksi jual beli dropship?

- Untuk saat ini hanya menggunakan tiktok, whatsapp dan Instagram. Akan tetapi kedepannya ingin membuka di platform lainnya. Kedepannya saudari Nina berkeinginan membuka usaha sendiri, dan membuat konveksi sendiri sehingga bisa membuat produknya sendiri tanpa harus memesan kepada supplier ataupun toko lainnya. Selama melakukan kegiatan ekonomi dari mulai jualan dari teman ke teman di sekolah sampai saudari Nina menjadi seorang dropshiper, saudari Nina bisa membiayai kuliah sendiri, merenovasi rumah sendiri, membeli mobil dan juga masih banyak lainnya.





Toko Stylefashion







Stylefashion.02 >


 4.4

8105 terjual

Obrolan

Beranda

Produk

Kategori

Disarankan

Terlaris

Rilis baru

Harga



Paket Msglow free pouch #msglow


 Gratis ongkir

11 terjual

Rp300.000



Beli



Facial wash Msglow


 Gratis ongkir

harga terendah dalam 180 hari | 2 terjual

Rp70.000



Beli



KAOS viral OVERSIZE SCOOPY DO cewe...


 Gratis ongkir

2 terjual

Rp127.000



Beli



KAOS VIRAL OVERSIZE TEE TOXIC1805...


 Gratis ongkir

"Sesuai deskripsi" | 2632 terjual

Rp124.500



Beli



KAOS OVERSIZE VIRAL MOBILE cewek&...


 Gratis ongkir

1 terjual

Rp125.500



Beli