

BAB V

PENUTUP

A. Kesimpulan

Dari pembahasan di atas maka penulis dapat menyimpulkan beberapa hal terkait penerapan akad *mudharabah muthlaqah* pada produk tabungan haji BTN Syariah Kantor Cabang Serang sebagai berikut:

1. Strategi pemasaran pada produk tabungan haji yang diterapkan oleh BTN Syariah Kantor Cabang Serang terdiri dari beberapa elemen yaitu produk, biaya, tempat dan promosi. Dalam strategi produk, agar laku di pasaran BTN Syariah Kantor Cabang Serang memberikan manfaat bagi nasabah yang memiliki rekening tabungan haji, diantaranya yaitu kemudahan dalam memperoleh nomor porsi, bebas biaya administrasi, mendapatkan bagi hasil yang kompetitif, dapat dipotong untuk zakat, infaq dan shadaqah. Strategi biaya yaitu hanya dengan Rp. 100.000 dan sudah bebas biaya administrasi,

nasabah sudah bisa memiliki rekening tabungan haji. Strategi tempat, agar berhasil dalam memasarkan produk. BTN Syariah Kantor Cabang Serang beralamat di Jl. Jendral Ahmad Yani No. 23, Sumurpecung, Kecamatan Serang, Banten. Strategi promosi dengan membuat periklanan, brosur, dan website.

2. Produk tabungan haji BTN Syariah Kantor Cabang Serang adalah tabungan untuk mewujudkan impian ibadah haji dengan menggunakan akad *mudharabah muthlaqah*. Dengan segala fasilitas dan manfaat yang ditawarkan oleh BTN Syariah Kantor Cabang Serang pada produk tabungan haji ini diharapkan bisa memberikan manfaat kepada nasabah yang ingin menjalankan ibadah haji. Penerapan akad *mudharabah muthlaqah* pada tabungan haji di BTN Syariah Kantor Cabang Serang sudah sesuai dengan fatwa DSN MUI No: 02/DSN-MUI/IV/2000.
3. Tabungan haji BTN Syariah Kantor Cabang Serang menerapkan sistem bagi hasil yang mengacu pada prinsip *revenue sharing*, yang artinya perhitungan bagi

hasil didasarkan pada total seluruh pendapatan yang diterima sebelum dikurangi dengan biaya-biaya yang dikeluarkan untuk memperoleh pendapatan tersebut. Besar kecilnya bagi hasil yang diberikan bank kepada pemilik dana sangat bergantung pada pendapatan bank dalam mengelola dana *mudharabah*. perhitungan bagi hasil di BTN Syariah Kantor Cabang Serang dilakukan sebagai berikut:

$$\text{Bagi Hasil} = \frac{\text{Saldo rata-rata}}{\text{Total saldo rata-rata}} \times \frac{\text{harian nasabah}}{\text{Tabungan haji}} \times \text{Nisbah}$$

B. Saran

Setelah penulis menarik kesimpulan tentang analisis penerapan akad *mudharabah muthlaqah* pada produk tabungan haji di BTN Syariah Kantor Cabang Serang, maka penulis mencoba memberikan saran sebagai berikut:

Bank BTN Syariah Kantor Cabang Serang harus melakukan sosialisasi kepada masyarakat terkait tabungan haji penerapan akadnya, agar masyarakat yang kurang tahu bisa

lebih memahami dan tertarik untuk melaksanakan ibadah haji dan membuka rekening tabungan haji di BTN Syariah Kantor Cabang Serang, karena masih banyak masyarakat yang belum mengetahui dan paham tentang akad yang ada pada produk-produk perbankan syariah adapun salah satunya yaitu produk tabungan haji.