

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil penelitian lapangan serta pembahasan dengan membandingkan antara teori dan praktik yang telah dijelaskan di bab sebelumnya maka peneliti menyimpulkan bahwa penerapan akad mudharabah muthlaqah pada tabungan berencana di Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang dapat peneliti simpulkan sebagai berikut:

1. Tabungan Berencana BSM adalah tabungan berjangka yang memberikan nisbah bagi hasil berjenjang serta kepastian pencapaian target dana yang telah ditetapkan. Customer Service memberikan penjelasan yang detail mengenai hal-hal yang berhubungan dengan Tabungan Berencana dari mulai pembukaan sampai penutupan buku tabungan berencana.

Sebelum membuka Tabungan Berencana diperlukan rekening induk bisa berupa rekening BSM atau Tabungan Simpatik Nisbah bagi hasil dari tabungan berencana berjenjang yaitu

45% - 50% sesuai dengan saldonya, jika saldonya semakin besar maka nisbah bagi hasil yang diperoleh semakin besar. Selanjutnya dalam tabungan berencana juga memiliki asuransi kesehatan yang menarik, dimana tidak ada pemeriksaan bagi nasabah yang menabung dengan tabungan berencana. Perhitungan bagi hasil dari tabungan berencana tidak selalu sama setiap bulannya, karena dipengaruhi oleh pendapatan bank, nisbah tabungan berencana, saldo rata-rata tabungan berencana dan periode jangka waktunya.

2. Dalam praktiknya penerapan berdasarkan fatwa Dewan Syariah Nasional No. 02/DSN-MUI/IV/2000 tentang tabungan di Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang dapat diterapkan sudah sesuai dan dapat diterapkan secara optimal mengikuti ketentuan umum berdasarkan akad mudharabah. Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang dalam praktiknya yaitu tabungan berencana dengan akad mudharabah Muthalaqah tidak ada perhitungan bunga tetapi bagi hasil dan dalam fatwa

Dewan Syariah Nasional yang dibenarkan yaitu tabungan yang berdasarkan prinsip Mudharabah dan Wadi'ah.

## **B. Saran**

Berdasarkan hasil laporan tugas akhir di Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang maka penulis memiliki saran sebagai berikut:

1. Peningkatan promosi dan sosialisasi yang lebih luas agar masyarakat tertarik dengan produk Tabungan Berencana.
2. Meningkatkan strategi pembelajaran produk-produk yang di tawarkan Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang guna meningkatkan kepercayaan masyarakat kepada Bank Syariah Mandiri Kantor Cabang Pembantu Pandeglang khususnya dalam produk Tabungan Berencana.
3. Peningkatan pelayanan kepada para nasabahnya dengan selalu senyum dan sikap sopan.
4. Penerapan manajemen yang tepat dan baik, yaitu dengan pelayanan yang memuaskan, menambah sumber daya manusia yang ahli dan trampil, dan pengelola laporan keuangan yang tepat dan teliti.