

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Berdasarkan pembahasan yang sudah dipaparkan sebelumnya maka dapat disimpulkan bahwa :

#### 1. Sikap Koperasi-Koperasi Anggota PKPRI Kabupaten Serang Terhadap Iuran Premi

Dari hasil penelitian menunjukkan bahwa koperasi-koperasi anggota PKPRI Kabupaten Serang yang dijadikan sebagai sample penelitian dalam memahami konsep iuran premi belum maksimal. Pemahaman koperasi-koperasi mengenai iuran premi adalah (*Capital Market*) yang hanya mencari keuntungan, bukan dari pemahaman konteks syariahnya yang saling tolong menolong.

Premi asuransi adalah sejumlah dana yang disetor bertanggung kepada penanggung, dimana jika premi belum dibayar (lunas), maka penanggung belum terikat dalam transaksi untuk membayar ganti rugi jika timbul risiko. Pengelolaan dana dalam asuransi syariah adalah seluruh premi yang dibayar peserta dimasukkan ke dalam rekening “derma”, yaitu rekening yang

digunakan untuk membayar klaim kepada peserta. Besarnya nominal premi yang disetor bergantung pada jenis asuransi yang dipilih.

Berdasarkan kajian hasil penelitian dan teori di atas, peneliti dapat menyimpulkan bahwa koperasi-koperasi anggota PKP-RI Kabupaten Serang, kurang begitu minat perilaku terhadap iuran premi menjadi peserta asuransi syariah dalam berbisnis asuransi syariah, khususnya di koperasi-koperasi anggota PKP-RI Kabupaten Serang.

## 2. Sikap Koperasi-Koperasi Anggota PKPRI Kabupaten Serang

### Perilaku Terhadap Menjadi Peserta Asuransi Syariah

Dari hasil penelitian menunjukkan bahwa koperasi-koperasi anggota PKPRI Kabupaten Serang yang dijadikan sebagai sample penelitian dalam memahami konsep menjadi kepesertaan asuransi syariah belum maksimal. Pemahaman koperasi-koperasi mengenai asuransi syariah adalah (*Capital Market*) yang hanya mencari keuntungan, bukan dari pemahaman konteks syariahnya yang saling tolong menolong.

Factor tersebut sesuai dengan sebuah teori Konvensional “Dalam berbisnis atau perniagaan sebuah pertemuan sekelompok

orang atau lebih dari satu untuk melaksanakan perniagaan atau berbisnis. Perniagaan atau berbisnis akan ada sebuah timbal balik keuntungan dan saling menguntungkan berupa ada yang di jual dan ada yang membayar”

Berdasarkan kajian hasil penelitian dan teori di atas, peneliti dapat menyimpulkan bahwa koperasi-koperasi anggota PKP-RI Kabupaten Serang, kurang begitu minat perilaku terhadap menjadi peserta asuransi syariah dalam berbisnis asuransi syariah, khususnya di koperasi-koperasi anggota PKP-RI Kabupaten Serang.

## **B. Saran**

Berdasarkan hasil penelitian dan kesimpulan dari skripsi diatas penulis dapat memberikan beberapa saran sebagai berikut :

1. Bagi perusahaan Penelitian ini diharapkan dapat digunakan perusahaan sebagai sumber informasi mengenai pengaruh iuran premi perilaku terhadap minat menjadi peserta asuransi syariah
2. Bagi para Agensi Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan pengetahuan dan wawasan yang lebih banyak kepada agen lainnya dalam bekerja di perusahaan asuransi syariah dalam menawarkan produk premi asuransi syariah agar masyarakat bisa mengubah pandangan kurang bagus tentang premi menjadi positive.
3. Bagi peneliti Penelitian ini dapat menambah pengetahuan dan pemahaman penulis dalam bidang penelitian mulai dari pengumpulan data, pengolahan data hingga penyajian dalam bentuk laporan.
4. Bagi akademisi Penelitian ini diharapkan menjadi bahan referensi pada penelitian selanjutnya yang berhubungan dengan manajemen sumber daya manusia (Agen Asuransi) dalam melakukan penjualan produk premi asuransi syariah.