

BAB II

GAMBARAN UMUM BANK BNI SYARIAH CILEGON

A. Sejarah Berdirinya Bank BNI Syariah

BNI Syariah ialah anak perusahaan dari BNI Konvensional dan bagian dari unit bisnis, akan tetapi sekarang sudah menjadi bank umum dan telah terpisah. Pemilik spit up modalnya adalah 99% milik BNI dan 1% milik yayasan atau pihak lain (pihak ketiga). Usahanya bergerak di bidang perbankan dan sistem syariah yang mengacu pada akad-akad syariah, untuk memenuhi kebutuhan atau keinginan sebagian besar atau mayoritas umat Islam Indonesia, jadi sekarang sudah mulai berjalan menjadi bank umum dengan sistem yang sudah terbangun dengan cabang yang sudah menyebar rata di seluruh Indonesia.¹

Bank Negara Indonesia (BNI) berdiri sejak tanggal 5 Juli 1946, BNI merupakan bank pertama yang didirikan dan dimiliki

¹ Indra, Kepala Cabang Bank BNI Syariah Cilegon, Wawancara dengan Kepala Cabang di kantor BNI Syariah Cilegon, Tanggal 03 Oktober 2018 Pukul 10:30 WIB

oleh pemerintah Indonesia. Di tahun yang sama tepatnya tanggal 30 Oktober, BNI mulai mengedarkan alat pembayaran resmi pertama yang dikeluarkan pemerintah Indonesia yakni ORI (Orang Republik Indonesia). Hingga kini kedua hari bersejarah tersebut ditetapkan sebagai Hari Bank Nasional dan Hari Keuangan Nasional.

Perubahan demi perubahan mewarnai perjalanan BNI. Perubahan status BNI menjadi bank komersial milik pemerintah tahun 1995 melandasi pelayanan yang lebih baik dan luas bagi sektor usaha nasional. Sejalan dengan keputusan penggunaan tahun pendirian sebagai bagian dari identitas perusahaan, nama Bank Negara Indonesia 1945 resmi digunakan sejak tahun 1968. Pada tahun 1968, nama panggilan yang lebih mudah diingat “Bank BNI” ditetapkan bersamaan dengan perubahan identitas. Pada tahun 1992, status hukum dan nama BNI berubah menjadi PT. Bank Negara Indonesia (persero), sedangkan perubahan menjadi perusahaan publik diwujudkan melalui penawaran saham perdana di pasar modal pada tahun 1996.²

² www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 16.45 WIB

Berangkat dari semangat berjuang setelah melewati riak dan gelombang dalam perjalanannya, BNI bertekad memberikan pelayanan yang terbaik bagi negeri, serta senantiasa menjadi kebanggaan bagi negara.

Untuk mewujudkan menjadi “*universal banking*”, BNI menjadi satu pelopor dalam pengembangan bank syariah di Indonesia. Sesuai dengan UU No. 10 Tahun 1998 yang memungkinkan bank-bank umum untuk membuka layanan syariah, BNI membuka layanan perbankan yang sesuai dengan prinsip syariah dengan konsep *dual sistem bank*, yakni menyediakan dua layanan perbankan, konvensional dan syariah sekaligus.

Keputusan BNI untuk membuka cabang unit syariah merupakan jawaban terhadap tuntutan pasar. Hal ini ditunjang dengan landasan hukum yang jelas dan kondisi yang memungkinkan pengalaman BNI beroperasi sebagai bank umum konvensional selama lebih dari lima puluh tahun, dan dikenal sebagai bank perjuangan dan bank pelopor. Hal tersebut merupakan modal yang baik bagi upaya pengembangan unit baru

ini. Selain didukung pula oleh orang-orang *capable* dan kompeten di bidang syariah Islam, yang duduk dengan Dewan Pengawas Syariah (DPS).

Dengan falsafah untuk memberikan yang terbaik sesuai kaidah dan dengan manajemen *treasurys* syariah yang antara lain: Sertifikat Wadi'ah Bank Indonesia (SWBI), kerjasama *placement*, *mudharabah* dengan Bank Perkreditan Rakyat Syariah. BNI Syariah berupaya menyediakan produk dan layanan perbankan yang inovatif, demi memenuhi kebutuhan masyarakat melalui hubungan yang sinergis. BNI juga secara konsisten berorientasi kepada nasabah, memiliki kemitraan yang tinggi untuk meningkatkan profesionalisme dan kesejahteraan karyawan, berperan aktif dalam pembangunan nasional, dan meningkatkan saham secara kesinambungan. Produk layanan ini meliputi produk dan jasa pembiayaan.³

Sistem syariah yang terbukti dapat bertahan dalam tempaan krisis moneter 1997, meyakinkan masyarakat bahwa sistem tersebut kokoh dan mampu menjawab kebutuhan

³ www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 17.05 WIB

perbankan yang transparan. Berdasarkan hal itu dan mengacu pada UU No.10 Tahun 1998, mulailah PT. Bank Negara Indonesia (persero) merintis Divisi Usaha Syariah.

Berawal dari 5 kantor cabang di Yogyakarta, Malang, Pekalongan, Jepara dan Banjarmasin yang mulai beroperasi tanggal 29 April 2000, kini BNI Syariah memiliki lebih dari 20 cabang di seluruh Indonesia. Untuk memperluas layanan pada masyarakat, masing-masing kantor cabang utama tersebut membuka kantor cabang syariah sampai tahun 2007 berjumlah 54 buah. Selanjutnya berlandaskan Peraturan Bank Indonesia No.8/3/PBI/2006 tentang pemberian izin bagi kantor cabang bank konvensional yang memiliki unit usaha syariah untuk melayani pembukaan rekening produk dana syariah, BNI Syariah merespon ketentuan ini dengan cara bersinergi dengan cabang konvensional guna melakukan *office channeling*. Hingga saat ini *outlet* layanan syariah pada kantor cabang konvensional berjumlah 636 *outlet*.⁴

Berbagai survei yang dilakukan terhadap nasabah dan non-nasabah bank syariah menunjukkan bahwa infrastruktur,

⁴ www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 19.25 WIB

akseibilitas, dan kenyamanan bank syariah dituntut untuk setara dengan bank-bank konvensional, keterbatasan akseibilitas dan jaringan perbankan syariah yang ada di Indonesia dijawab oleh BNI dengan membangun sistem perbankan syariah yang mampu memanfaatkan infrastruktur dan jaringan cabang konvensional dengan pola *dual system bank*.

Dengan pola *dual system bank*, maka BNI Syariah saat ini didukung oleh sistem Informasi Teknologi (IT) yang modern dan jaringan transaksi yang sangat luas di seluruh Indonesia dengan memanfaatkan jaringan kantor cabang BNI.

Dalam pelaksanaan operasional perbankan, BNI Syariah tetap memperhatikan kepatuhan terhadap aspek syariah. Hal ini dibuktikan dengan penghargaan dari Majelis Ulama Indonesia (MUI) pada tahun 2004 sebagai Perbankan Syariah Terbaik.⁵

B. Sejarah Berdirinya Bank BNI Syariah Cilegon

Bank BNI Syariah Cilegon berdiri pada tanggal 19 juni 2010 yang beralokasi di Jl. Letjend R. Suprpto No. 25 Blok A-B

⁵ www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 20.15 WIB

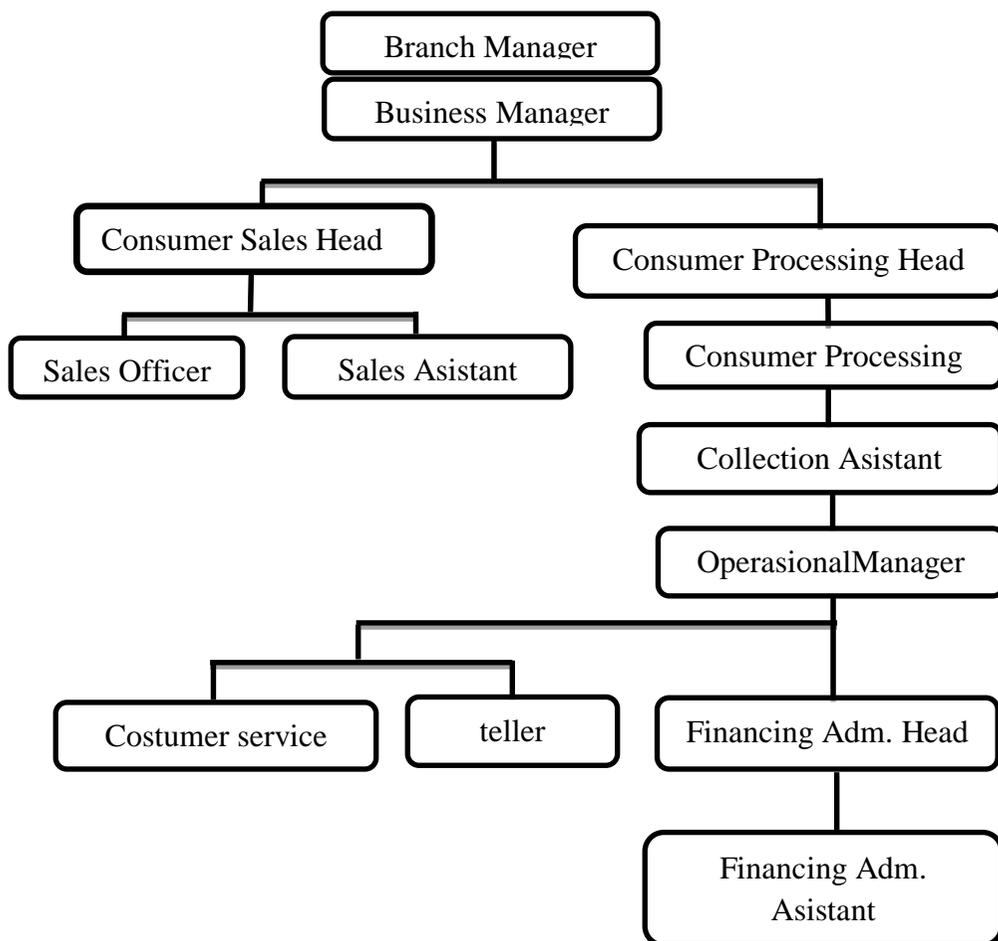
Cilegon. Demi kenyamanan dan kemudahan dalam transaksi, BNI Syariah cabang Kota Cilegon melakukan relokasi kantornya demi memberikan layanan dan produk yang terbaik, sesuai dengan prinsip *hasanah* (kebajikan bagi nasabah). Cilegon merupakan kota industri yang potensial untuk pertumbuhan bisnis, sehingga perlu meningkatkan layanan melalui relokasi kantor baru yang memiliki ruang lebih luas dan strategis bagi nasabah yang akan menyimpan, meminjam, dan mengambil uang di Bank tersebut.⁶

Bank BNI Syariah Cilegon melakukan relokasi kantornya dari Jl. Letjend R. Suprpto No. 25 Blok A-B Cilegon ke lokasi baru Jl. Jendral Ahmad Yani No. 12 A-C Sukmajaya Jombang Cilegon. Kehadiran Bank BNI Syariah di Cilegon Ini dapat memberikan kontribusi bagi masyarakat salah satunya bentuk kepedulian kepada masyarakat. Salah satu bentuk kepedulian BNI Syariah terhadap masyarakat adalah memberikan santunan kepada anak yatim atau dhuafa yang tidak mampu pada acara

⁶ Hasan, Bagian Umum Bank BNI Syariah Cilegon, wawancara dengan Bagian Umum di kantor Bank BNI Syariah Cilegon, Tanggal 04 Oktober 2018, Pada Pukul 11.30 WIB

peresmian kantor Cabang Cilegon. Dalam setiap kesempatan BNI Syariah selalu berusaha untuk berbagi kepada kaum yang membutuhkan.⁷

C. Struktur Organisasi Bank BNI Syariah Cilegon



⁷ <http://sindonews.com>. diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 20.30 WIB

Uraian Tugas Bagian/Unit kerja PT. Bank BNI Syariah di Cilegon.⁸

1. Branch Manager

- a. Menetapkan rencana kerja dan anggaran, sasaran usaha, tujuan yang akan dicapai, strategi dan rencana program pelaksanaan.
- b. Mengarahkan, mengendalikan, dan mengawasi secara unit-unit kerja menurut bidang tugasnya (pelayanan nasabah, pengembangan dan pengendalian usaha serta pengelolaan operasional dan administrasi) di area atau wilayah kerjanya sejalan dengan sistem dan prosedur yang berlaku.
- c. Memasarkan produk dan jasa-jasa BNI Syariah kepada nasabah serta menggali calon nasabah potensial dalam rangka meningkatkan bisnis dan menguasai di daerah kerjanya.

2. Operational Manager

- a. Memberikan dukungan kepada pemimpin cabang syariah dan bekerja sama dalam hal menyusun rencana kerja, dan anggaran, sasaran usaha dan penetapan target pelayanan dan tujuan-tujuan lain yang akan dicapai.

⁸ Hasan, Bagian Umum Bank BNI Syariah Cilegon, wawancara dengan Kepala Cabang di kantor Bank BNI Syariah Cilegon, Tanggal 04 Oktober 2018, Pada Pukul 11.30 WIB

- b. Mengorganisasikan serta mengelola SDM yang ada di unit *front office* dan *back office*.
- c. Pelaksanaan penerbitan garansi bank (*full over*)
- d. Penyediaan informasi dan pelayanan transaksi giro wadiah, tabungan mudharabah, deposito mudharabah dan produk BNI Syariah lainnya kepada nasabah.
- e. Memberikan jasa pelayanan BNI Syariah kepada nasabah.
- f. Pelayanan semua jenis transaksi kas tunai dan pemindahan

3. *Consumer Sales Head*

a. *Sales officer*

- 1) Memasarkan produk dan jasa konsumen dan konstitusi atau kerjasama lembaga.
- 2) Memasarkan produk pembiayaan konsumen
- 3) Mengelola aktifitas pemasaran yang dilakukan petugas *Direct sales*

b. *Sales Asistant*

- 1) Memasarkan produk dan jasa konsumen dan kerjasama lembaga.
- 2) Memasarkan produk pembiayaan konsumen.
- 3) Memproses verifikasi awal permohonan pembiayaan konsumen.

4. *Consumer Processing Head*

- a. Melakukan verifikasi data dan kelengkapan dokumen permohonan pembiayaan konsumen.
- b. Melakukan penilaian jaminan nasabah terkait proses permohonan pembiayaan konsumen, jika cabang belum mengikuti aktifitas sentrataksi.
- c. Mengajukan pemeriksaan data sistem informasi debitur untuk pembiayaan produktif dan konsumen
- d. Memproses permohonan pembiayaan konsumen melalui aplikasi proses pembiayaan dan mengelola validitas datanya.
- e. Mengajukan keputusan atas pembiayaan konsumen yang telah diproses.

5. *Consumer Processing Asistant*

- a. Melakukan *collection* dan memproses usulan penyelamatan pembiayaan konsumen.
- b. Memproses pengalihan pengelolaan nasabah pembiayaan konsumen kepada *Recovery and Remedial Head* sesuai ketentuan berlaku.

6. *Business Manager*

- a. Merumuskan strategi pemasaran cabang,
- b. Memastikan tercapainya target pembiayaan cabang.
- c. Memastikan kelayakan nota analisa pembiayaan.

- d. Memastikan ketetapan pembiayaan seluruh kewajiban nasabah cabang.
- e. Memastikan implementasi standar pelayanan prima terhadap nasabah prioritas.
- f. Memastikan kualitas aktiva produktif dalam kondisi terkendali dan pelaksanaan pengawalan terhadap seluruh nasabah cabang.

7. *Collection Asistant*

- a. Melakukan *collection* dan memproses usulan penyelamatan pembiayaan consumer.
- b. Memproses pengalihan pengelolaan nasabah pembiayaan konsumen kepada *Recovery and Remedial Head* sesuai ketentuan berlaku.

8. *Financing Adm Head*

- a. Memasarkan produk pembiayaan produktif ritel.
- b. Memproses permohonan pembiayaan produktif ritel.
- c. Melakukan penilaian jaminan nasabah terkait proses permohonan pembiayaan produktif ritel.

9. *Financing Adm Asistant*

- a. Mengurus kas kecil.
- b. Mengentry semua transaksi kas kecil.
- c. Menyiapkan permohonan likuiditas untuk pencairan cek.
- d. Menyiapkan uang muka untuk operasional kantor.

- e. Menyiapkan estimasi budget untuk kebutuhan operasional kantor.

10. *Customer Service Head*

- a. Menyediakan langsung seluruh kegiatan pelayanan yang dilakukan asisten pelayanan nasabah antara lain pembukaan, pengelolaan rekening, transaksi produk jasa dalam maupun luar negeri
- b. Bertanggung jawab untuk mengontrol dan memecahkan permasalahan yang ada, mengelola kepegawaian di unit yang dikelolanya, memeriksa pelaporan-pelaporan yang dibuat unitnya.
- c. Mengupayakan berjalannya program-program peningkatan budaya pelayanan.

11. *Costumer Service*

- a. Melakukan pemasaran dan konsumer kepada nasabah *walk in* dan *cross / up selling* kepada nasabah dana *existing*.
- b. Memproses permohonan gadai atau kepemilikan emas dan CCF.
- c. Memproses pembukaan dan penutupan rekening giro, tabungan, deposito.

12. *Teller*

- a. Melayani transaksi setoran, penutupan, penarikan, dan pemindahan rekening.

- b. Melakukan transaksi *outgoing transfer* (OTR) baik secara tunai, pemindahan dan keliling.
- c. Melakukan pembayaran *incoming transfer* (ITR) baik secara tunai, pemindahan maupun keliling.
- d. Mengelola kas kecil cabang atau cabang pembantu sesuai dengan kewenangannya.
- e. Melayani kegiatan-kegiatan yang berkaitan dengan produk jasa atau transaksi yang dikelola oleh kantor pusat atau pihak ketiga lainnya.

D. Visi dan Misi BNI Syariah

Visi BNI Syariah adalah menjadi bank syariah pilihan masyarakat yang unggul dalam layanan dan kinerja.

Misi BNI Syariah adalah :

1. Memberikan kontribusi positif kepada masyarakat dan peduli pada kelestarian lingkungan.
2. Memberikan solusi bagi masyarakat untuk kebutuhan jasa perbankan syariah.
3. Memberikan nilai investasi yang optimal bagi investor.
4. Menciptakan wahana terbaik sebagai tempat kebanggaan untuk berkarya dan berprestasi bagi pegawai sebagai perwujudan ibadah.

5. Menjadi acuan tata kelola perusahaan yang amanah.⁹

E. Produk-produk Bank BNI Syariah Cilegon

Pada umumnya produk layanan yang dikeluarkan oleh bank syariah tidak jauh berbeda dengan produk layanan yang diberlakukan oleh bank-bank non syariah. Ada banyak sekali bank syariah yang ada di Indonesia termasuk salah satunya yang paling diminati adalah Bank BNI syariah dengan menawarkan beragam produk keuangan yang bisa digunakan untuk memenuhi kebutuhan financial atau ekonomi masyarakat yang lebih aman dan sejahtera.

Produk keuangan yang ditawarkan salah satunya dalam bentuk simpanan atau tabungan. Bank BNI syariah memiliki sembilan jenis tabungan yang bisa digunakan oleh nasabah untuk memenuhi berbagai kebutuhan masyarakat.¹⁰ Diantaranya:

1. BNI Dollar iB Hasanah

Tabungan yang dikelola dengan akad wadi'ah dan mudharabah yang memberikan berbagai fasilitas serta

⁹ www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 28 September 2018 Pukul 09.18 WIB

¹⁰ www.infoperbankan.com. diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 14.50 WIB.

kemudahan bagi nasabah perorangan dan non perorangan dalam mata uang USD.

a. Keunggulan

- 1) Dapat dibuka untuk perorangan dan non perorangan
- 2) Buku tabnngan
- 3) E-Banking (SMS Banking, Phone Banking, Internet Banking dan Mobile Banking)

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Menunjukkan identitas diri (KTP/paspor untuk WNI dan KIMS/KITAS untuk WNA yang masih berlaku)
- 2) Menunjukkan NPWP
- 3) Menandatangani ketentuan pembukaan rekening IB Dollar di atas materai
- 4) Melakukan setoran awal

2. BNI Simpel iB Hasanah

Tabungan dengan akad wadi'ah untuk siswa berusia di bawah 17 tahun dengan persyaratan mudah dan sederhana serta fitur yang menarik untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

a. Keunggulan

- 1) Simpel IB Card sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM

prima, dan cirrus) dan kartu belanja (debit card) di merchant yang menggunakan EDC BNI

- 2) Nama anak tertera pada buku tabungan dan simpel IB Card
- 3) Dapat melakukan transaksi di counter teller BNI dan BNI syariah seluruh Indonesia
- 4) SMS notifikasi ke hp orangtua

b. Persyaratan dan tatacara

- 1) Kerjasama antar sekolah dan bank
- 2) Pembukaan rekening dilakukan oleh orangtua/wali
- 3) Kartu pelajar/paspor/akta kelahiran
- 4) Kartu identitas asli (KTP/Paspor) orangtua/wali
- 5) Kartu keluarga (bila tidak serumah dengan orangtua/wali)
- 6) Setoran awal minimal Rp. 1000 (Seribu Rupiah)

3. BNI Baitullah iB Hasanah

Tabungan dengan akad mudharabah maupun wadi'ah yang dipergunakan sebagai sarana untuk mendapatkan kepastian porsi berangkat menunaikan ibadah haji (regular ataupun khusus) dan merencanakan ibadah umroh sesuai keinginan penabung dengan sistem setoran bebas atau bulanan dalam mata uang rupiah dan USD.

a. Keunggulan

- 1) Membantu nasabah dalam merencanakan ibadah haji dan umrah
- 2) Memudahkan nasabah untuk mendapatkan porsi keberangkatan haji karena sistem BNI syariah telah terhubung langsung dengan sistem komputerisasi haji terpadu (SISKOHAT) yang berada dalam satu provinsi dengan domisili nasabah
- 3) Bebas biaya pengelolaan rekening bulanan
- 4) Bebas biaya penutupan rekening (khusus tabungan rupiah)

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu identitas asli (KTP/Paspor).

4. BNI Prima iB Hasanah

Tabungan dengan akad mudharabah yang memberikan berbagai fasilitas serta kemudahan bagi nasabah segmen *high networth individuals* secara perorangan dalam mata uang rupiah dan bagi hasil yang lebih kompetitif.

a. Keunggulan

- 1) Zamrud card sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM cirrus) dan kartu belanja (debit card) di merchant berlogo mastercard diseluruh dunia.

- 2) Zamrud card dengan limit transaksi tarik tunai hingga Rp. 10.000.000 (Sepuluh Juta Rupiah)/per hari, transfer hingga Rp. 100.000.000 (Seratus Juta Rupiah)/per hari (ke sesama BNI Syariah atau BNI) dan Rp. 25.000.000 (Dua Puluh Lima Juta Rupiah)/per hari (ke non BNI Syariah atau BNI)
 - 3) Fasilitas executive lounge di bandara yang bekerjasama dengan BNI Syariah
 - 4) Perlindungan asuransi jiwa
 - 5) Fasilitas auto debit untuk pembayaran tagihan tertentu
 - 6) Fasilitas E-Banking
 - 7) Mutasi transaksi di buku tabungan lebih detail
 - 8) Layanan antrian prioritas di kantor-kantor cabang BNI Syariah dengan menunjukkan Zamrud card
 - 9) Dapat dijadikan sebagai agunan pembiayaan
 - 10) Pre-embossed hasanah card platinum sesuai dengan ketentuan yang berlaku
 - 11) Mendapatkan special birthday gift
 - 12) Mendapatkan special event invitation
- b. Persyaratan dan tatacara
- 1) Kartu identitas asli (KTP/Paspor)
 - 2) Setoran awal minimal Rp. 25.000.000 (Dua Puluh Juta Rupiah).
 - 3) Memiliki dana minimal Rp. 250.000.000 (Dua Ratus Juta Rupiah).

5. BNI Tunas iB Hasanah

Tabungan dengan akad wadi'ah yang diperuntukkan bagi anak-anak dan pelajar yang berusia di bawah 17 tahun.

a. Keunggulan

- 1) Tunas card sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM prima dan ATM cirrus) dan kartu belanja (debit card) di marchant yang menggunakan EDC BNI.
- 2) Nama anak tertera pada buku tabungan dan tunas card
- 3) Dapat melakukan transaksi di counter teller BNI dan BNI Syariah di seluruh Indonesia
- 4) SMS notifikasi ke hp orangtua
- 5) Desain tunas card yang menarik dan dapat dipersonalisasi

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu pelajar/paspor/akta kelahiran
- 2) Kartu identitas asli (KTP/paspor) orangtua/wali
- 3) Kartu keluarga (bila tidak serumah dengan orangtua/wali)
- 4) Setoran awal minimal Rp. 100.000 (Seratus Ribu Rupiah)

6. BNI Bisnis iB Hasanah

Tabungan dengan akad mudharabah yang dilengkapi dengan detail mutasi debit dan kredit pada buku tabungan dan bagi hasil yang lebih kompetitif dalam mata uang rupiah.

a. Keunggulan

- 1) Detail mutasi transaksi pada buku tabungan
- 2) BNI Syariah card gold sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM prima, ATM cirrus) dan kartu belanja (debit card) di merchant berlogo mastercard di seluruh dunia.
- 3) Dapat melakukan transaksi di counter teller BNI dan BNI Syariah di seluruh Indonesia
- 4) Fasilitas executive lounge di bandara yang bekerjasama dengan BNI Syariah
- 5) Pembukaan rekening otomatis berinfq Rp. 500 (Lima Ratus Rupiah)
- 6) Dapat dijadikan sebagai agunan pembiayaan

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu identitas asli (KTP/paspor)
- 2) Setoran awal minimal Rp. 5.000.000 (Lima Juta Rupiah)

7. BNI iB Hasanah

Tabungan dengan akad mudharabah atau wadi'ah yang memberikan berbagai fasilitas serta kemudahan dalam mata uang rupiah.

a. Keunggulan

- 1) Pembukaan rekening otomatis berinfraq Rp. 500 (Lima Ratus Rupiah)
- 2) Dapat dijadikan sebagai agunan pembiayaan
- 3) Hasanah debit silver card sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM prima, ATM cirrus) dan kartu belanja (debit card) di merchant berlogo mastercard diseluruh dunia.
- 4) Dapat melakukan transaksi di counter teller BNI dan BNI Syariah di seluruh Indonesia

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu identitas asli (KTP/paspor)
- 2) Setoran awal minimal Rp. 100.000 (Seratus Ribu Rupiah)

8. BNI Tapenas iB Hasanah

Tabungan berjangka dengan angka mudharabah untuk perencanaan masa depan yang dikelola berdasarkan prinsip syariah dengan sistem setoran bulanan yang bermanfaat untuk membantu menyiapkan rencana masa depan seperti

rencana liburan, ibadah umrah, pendidikan ataupun rencana masa depan lainnya.

a. Keunggulan

- 1) Bagi hasil lebih tinggi.
- 2) Setoran tetap bulanan minimal Rp. 100.000 (Seratus Ribu Rupiah) s/d Rp. 5.000.000 (Lima Juta Rupiah).
- 3) Asuransi otomatis bebas premi.
- 4) Manfaat perlindungan asuransi jiwa hingga senilai Rp. 1.000.000.000 (Satu Milyar Rupiah).
- 5) Manfaat perlindungan asuransi kesehatan hingga Rp. 1.000.000 (Satu Juta Rupiah)/hari/orang.
- 6) Tersedia perlindungan asuransi jiwa plus asuransi kesehatan tambahan dengan berbagai pilihan besarnya premi.

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu identitas asli (KTP/paspor).
- 2) Setoran awal minimal Rp. 100.000 (Seratus Ribu Rupiah)
- 3) Mempunyai rekening afiliasi di bank BNI Syariah.

9. BNI Tabunganku iB Hasanah

Ialah produk simpanan dana dari bank Indonesia yang dikelola sesuai dengan prinsip syariah dengan akad wadi'ah

dalam mata uang rupiah untuk meningkatkan kesadaran menabung masyarakat.

a. Keunggulan

- 1) Hasanah debit silver card sebagai kartu ATM pada jaringan ATM (ATM BNI, ATM bersama, ATM link, ATM prima, ATM cirrus) dan kartu belanja (debit card) di merchant berlogo mastercard di seluruh dunia.
- 2) Pembukaan rekening otomatis berinfraq Rp. 500 (Lima Ratus Rupiah)
- 3) Dapat dijadikan sebagai agunan pembiayaan
- 4) Bebas biaya pengelolaan rekening bulanan

b. Persyaratan dan tata cara

- 1) Kartu identitas asli (KTP/paspor)
- 2) Setoran awal minimal Rp. 20.000 (Dua Puluh Ribu Rupiah).¹¹

¹¹ www.bnisyariah.co.id diakses Pada Tanggal 27 September 2018 Pukul 15.27 WIB.