

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi yang saya tulis sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi dan diajukan pada Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten ini sepenuhnya asli merupakan hasil karya tulis ilmiah saya pribadi.

Adapun tulisan maupun pendapat orang lain yang terdapat dalam skripsi ini telah saya sebutkan kutipan secara jelas sesuai dengan etika keilmuan yang berlaku dibidang penulisan karya ilmiah.

Apabila dikemudian hari terbukti bahwa sebagian atau seluruh isi skripsi ini merupakan hasil *plagiarisme* atau mencontek karya tulis orang lain, maka saya bersedia untuk menerima sanksi berupa pencabutan gelar kesarjanaan yang saya terima ataupun sanksi akademik lain dengan peraturan yang berlaku.

Serang, 03 Juli 2024



**Asep Maulana**  
NIM : 181410212

## **ABSTRAK**

Nama: Asep Maulana, NIM : 181410212, Judul Skripsi: *Analisis Strategi Digital Marketing dalam Usaha Mikro (Studi Kasus di Cafe Niscala, Kecamatan Kramatwatu Kabupaten Serang)*.

Penelitian ini bertujuan untuk mendeskripsikan strategi digital marketing dalam usaha mikro di Cafe Niscala. Penelitian ini menggunakan deskriptif kualitatif. Sumber data diambil dengan cara *purposive sampling* dan *snowball sampling*. Pengumpulan data dilakukan melalui observasi, wawancara, dan studi dokumentasi. Analisis data dilakukan dengan teknik reduksi data, penyajian data, dan penarikan kesimpulan. Adapun untuk memeriksa keabsahan data yakni dengan menggunakan triangulasi metode dan sumber.

Adapun perumusan masalah pada penilitian ini diantaranya ialah: 1) Bagaimana strategi digital marketing dalam usaha mikro pada Cafe Niscala. 2) Strategi apakah yang paling tepat bagi Cafe Niscala dalam menghadapi persaingan saat ini.

Tujuan dari penelitian ini yaitu: 1) Untuk mengetahui dan menganalisa tentang strategi digital marketing yang dipakai oleh Cafe Niscala. 2) Untuk mengetahui dan menganalisa seberapa besar strategi digital marketing terhadap usaha mikro pada Cafe Niscala.

Penelitian ini dianalisis yang menggunakan menggunakan deskriptif kualitatif yang mencakup analisis pemasaran (*product, price, place, promotion*) juga menggunakan Matriks IFE, EFE, IE, SWOT dan QSPM menganalisis mengenai kekuatan dan kelemahan yang dimiliki oleh perusahaan serta evaluasi terhadap faktor internal perusahaan. Maka hasil penelitian ini di peroleh bahwa perhitungan hasil IFE di dapatkan nilai  $2,61 > 2,5$ . Hasil EFE dan IE di dapatkan nilai sebesar 3,51, maka di dapatkan hasil matriks IE berada di kuadran I, dimana posisi strategis perusahaan Cafe Niscala berada pada posisi *Grow and Build* yang menggambarkan kondisi perusahaan sedang bertumbuh dan berkembang. Penelitian ini dapat disimpulkan bahwa Cafe Niscala adalah Cafe yang tumbuh dan berkembang.

**Kata Kunci:** *Analisis Strategi Digital Marketing, Matriks IFE, EFE, IE, SWOT dan QSPM*



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI (UIN)  
SULTAN MAULANA HASANUDDIN BANTEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Syech Nawawi Al-Bantani Kp. Andamu'i Ds. Sukawana Kec. Curug Kota Serang  
Telp (0254)2003323 Fax. (0254)200022

---

Nomor	: Nota Dinas	Kepada Yth
Lampiran	: 1 (satu) Eksemplar	Dekan Fakultas Ekonomi
Hal	<b>: Usulan Munaqasyah</b>	dan Bisnis Islam
	a.n Asep	<b>UIN SMH Banten</b>
	<b>NIM : 181410212</b>	di-
		Serang

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Dipermaklumkan dengan hormat, bahwa setelah membaca dan mengadakan perbaikan seperlunya, kami berpendapat bahwa Skripsi Saudara **Asep Maulana, NIM 181410212**, dengan judul Skripsi *"Analisis Strategi Digital Marketing dalam Usaha Mikro (Studi Kasus di Cafe Niscalia, Kecamatan Kramatwatu Kabupaten Serang)"*. Telah diajukan sebagai salah satu syarat untuk melengkapi Ujian Munaqasyah pada Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten.

Demikian atas segala perhatiannya, kami ucapan terima kasih.  
*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Serang, 03 Juli 2024

Pembimbing I

Pembimbing II

**Mochamad Indrajit Roy, M.M.**  
NIP. 19801129 201503 1 001

**Elsa, S.E., M.Ak.**  
NIP. 198510062019032011

## **PERSETUJUAN**

### **ANALISIS STRATEGI DIGITAL MARKETING DALAM USAHA MIKRO**

**(Studi Kasus di Cafe Niscala, Kecamatan Kramatwatu Kabupaten  
Serang)**

Oleh:

**Asep Maulana**  
NIM: 181410212

Menyetujui,

Pembimbing I



**Mochamad Indrajit Roy, M.M.**  
NIP. 19801129 201503 1 001

Pembimbing II



**Elsa, S.E., M.Ak.**  
NIP. 198510062019032011

Mengetahui,



**Prof. Dr. Hj. Nihayatul Masykuroh, M.Si.**  
NIP. 19640212 199103 2 003

Ketua Jurusan  
Ekonomi Syariah

  
**Dr. Hadi Peristiwo, M.M.**  
NIP. 198111032011011004

## **PERSETUJUAN**

### **ANALISIS STRATEGI DIGITAL MARKETING DALAM USAHA MIKRO**

(Studi Kasus di Cafe Niscala, Kecamatan Kramatwatu Kabupaten  
Serang)

Oleh:

Asep Maulana  
NIM: 181410212

Menyetuji,

Pembimbing I

Pembimbing II



Mochamad Indrajit Roy, M.M.  
NIP. 19801129 201503 1 001

Elsa, S.E., M.Ak.  
NIP. 198510062019032011

Mengetahui,

Dekan Fakultas  
Ekonomi dan Bisnis Islam

Ketua Jurusan  
Ekonomi Syariah



Prof. Dr. Hj. Nihayatul Masykuroh, M.S.I.  
NIP. 19640212 199103 2 003

Dr. Hadi Peristiwo, M.M  
NIP. 198111032011011004

## **PERSEMBAHAN**

*Skripsi ini saya persembahkan sepenuhnya kepada keluarga dan dua orang hebat dalam hidup saya, Ayah saya yang bernama Ju'i (Alm) dan Ibu saya yang bernama Sukiah. Keduanya yang membuat segalanya menjadi mungkin sehingga saya bisa sampai pada tahap di mana skripsi ini akhirnya selesai. Terima kasih atas segala pengorbanan, nasihat, yang tidak ada hentinya memberikan penyemangat dan doa baik yang tidak pernah berhenti kalian berikan kepada saya. Saya selamanya bersyukur dengan keberadaan kalian sebagai orang tua saya.*

*Semoga Allah SWT selalu memberikan kesehatan, panjang umur dan Rezeki yang berlimpah kepada kedua orang tua saya.*

*Aamiin ya Robbal A'lamin.*

## MOTTO

*“Kamu tidak harus menjadi hebat untuk memulai, tetapi  
kamu harus memulai untuk menjadi hebat”*

## **RIWAYAT HIDUP**

Penulis bernama lengkap Asep Maulana, lahir di Pandeglang pada tanggal 29 Agustus 2000. Penulis merupakan anak ketiga dari 3 bersaudara, dari orang tua bernama Bapak Ju'i (Alm) dan Ibu Sukiah yang beralamat di Kp. Umbulan Ds. Umbulan Kec. Cikeusik Pandeglang-Banten.

Adapun pendidikan yang telah ditempuh penulis dimulai dari Sekolah Dasar (SD) yaitu SDN Umbulan 1, kemudian melanjutkan ke SMPN 2 Cikeusik, lalu melanjutkan di Madrasah Aliyah Mathla'ul Anwar Malingping lulus tahun 2018, pada tahun yang sama penulis terdaftar sebagai Mahasiswa di Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam (FEBI) dengan Jurusan Ekonomi Syariah.

## KATA PENGANTAR

*Assalamu'alaikum Wr.Wb.*

Segala puji dan syukur senantiasa selalu terucap kehadiran Allah SWT. Sang pencipta alam semesta atas segala nikmat dan karunianya kepada seluruh hambanya. Shalawat serta salam senantiasa tercurahkan kepada Nabi Muhammad SAW, sebagai panutan dan suri tauladan bagi umat manusia.

Alhamdulillah dengan kemudahan yang di berikan Allah SWT dan dengan usaha yang sungguh-sungguh akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “**Analisis Strategi Digital Marketing dalam Usaha Mikro (Studi Kasus di Cafe Niscala Kecamatan Kramatwatu Kabupaten Serang”.**

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan dan dorongan dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis mengucapkan banyak terimakasih kepada berbagai pihak yang telah membantu penyusunan skripsi ini.

Skripsi ini kemungkinan besar tidak dapat terselesaikan tanpa bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih dan penghargaan yang setinggi-tingginya, terutama kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Wawan Wahyudin, M.Pd., yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk bergabung dan belajar dilingkungan kampus UIN Sultan Maulana Hasanuddin Banten.
2. Ibu Dr. Hj. Nihayatul Maskuroh, M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sultan Maulana Hasanuddin Banten yang telah mendorong penulis untuk segera menyelesaikan studi dan skripsi ini.
3. Bapak Dr. Hadi Peristiwo, M.M., selaku Ketua Jurusan Ekonomi Syariah yang telah mengarahkan dan memberikan motivasi kepada penulis untuk segera menyelesaikan skripsi ini.

4. Bapak Mochamad Indrajit Roy, M.M. dan Ibu Elsa, S.E., M.Ak. selaku dosen pembimbing I dan II yang telah sabar memberikan bimbingan dan saran-saran kepada penulis selama penyusunan skripsi ini.
5. Bapak Bakti Hudaya Aslam selaku Pimpinan usaha Cafe Niscala Kecamatan Kramatwatu yang telah memberikan izin penelitian sehingga kegiatan penelitian dapat berjalan dengan lancar.
6. Keluarga besar Kampus STIE DWIMULYA yang telah memberikan banyak sekali pelajaran, pengalaman serta selalu memberikan support baik moril maupun materi.
7. Kedua orang tua dan keluarga yang senantiasa merawat, mendidik, dan mengasihi dengan penuh kasih sayang, memberikan motivasi dan dukungan baik berupa materil maupun do'a yang tiada henti dalam perjalanan hidup penulis termasuk dalam menyelesaikan skripsi ini.
8. Alvilia Novebria Ependi yang selalu memberikan support dan motivasi lebih serta terus sabar menemani setiap proses yang dilakukan oleh penulis.

Mengingat penulis masih dalam tahap belajar, maka untuk itu penulis mohon maaf yang sebesar-besarnya jika dalam penulisan skripsi ini masih banyak sekali kekurangan, sehingga penulis sangat membutuhkan kritik dan saran yang membangun. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan bagi pembaca umumnya.

Akhirnya hanya kepada Allah SWT penulis berharap, semoga skripsi ini bermanfaat bagi kita semua. Aamiin ya Rabbal A'lamin

Serang, 03 Juli 2024  
Penulis

**ASEP MAULAMA**  
NIM. 181410212

## DAFTAR ISI

<b>PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....</b>	i
<b>ABSTRAK.....</b>	ii
<b>NOTA DINAS.....</b>	iii
<b>PERSETUJUAN .....</b>	iv
<b>PENGESAHAN .....</b>	v
<b>PERSEMBAHAN .....</b>	vi
<b>MOTTO.....</b>	vii
<b>RIWAYAT HIDUP .....</b>	viii
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	ix
<b>DAFTAR ISI .....</b>	xi
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiii
<b>BAB I : PENDAHULUAN .....</b>	1
A. Latar Belakang.....	1
B. Identifikasi Masalah.....	10
C. Pembatasan Masalah.....	11
D. Tujuan Penelitian .....	11
E. Kerangka Pemikiran .....	11
F. Manfaat Penelitian .....	12
G. Metode Penelitian .....	13
H. Sistematik Penulisan.....	13
I. Sistematika penulisan .....	29
<b>BAB II : KAJIAN PUSTAKA .....</b>	32
A. Konsep Digital Marketing .....	32
1. Pengertian Digital Marketing .....	32
2. Strategi Digital Digital Marketing.....	33
3. Prinsip Digital Marketing.....	36

4. Faktor-faktor Penggunaan Digital Marketing .....	38
5. Konsep Digital Marketing.....	40
6. Analisis SWOT.....	41
B. Konsep Usaha Mikro .....	44
C. Konsep Usaha Cafe.....	45
D. Penelitian Terdahulu .....	47
<b>BAB III : GAMBARAN UMUM OBJEK PENELITIAN .....</b>	<b>53</b>
A. Profil Cafe Niscala.....	53
1. Sejarah Singkat Cafe Niscala .....	53
2. Visi dan Misi Cafe Niscala.....	55
3. Media Sosial Cafe Niscala .....	56
B. Implementasi Digital Marketing pada Cafe Niscala.....	58
C. Strategi Digital Marketing pada Cafe Niscala Menurut Ekonomi Islam .....	60
D. Strategi Produk Menurut Prinsip Ekonomi Islam.....	60
E. Strategi Harga Menurut Ekonomi Islam .....	62
F. Strategi Tempat Menurut Ekonomi Islam.....	63
G. Strategi Promotion Menurut Prinsip Ekonomi Islam .....	64
<b>BAB IV : HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>66</b>
A. Analisis Strategi Digital Marketing pada Cafe Niscala .....	66
1. Produk ( <i>Product</i> ).....	67
2. Harga ( <i>Price</i> ).....	68
3. Tempat ( <i>Place</i> ).....	69
4. Promosi ( <i>Promotion</i> ).....	69
B. Analisis SWOT .....	70
1. Faktor Internal Digital Marketing pada Cafe Niscala .....	70
2. Faktor Eksternal Digital Marketing pada Cafe Niscala .....	72
3. Tahap Perumusan Strategi.....	79

<b>BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>92</b>
A. Kesimpulan.....	92
B. Saran .....	93
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>94</b>
<b>LAMPIRAN- LAMPIRAN</b>	

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Matriks Internal Factor Evaluation (IFE) .....	18
Tabel 1.2 Matriks Eksternal Factor Evaluation (EFE).....	20
Tabel 1.3 Matriks Internal-Eksternal (IE).....	21
Tabel 1.4 Matriks QSPM.....	23
Tabel 1.5 Matriks SWOT.....	28
Tabel 4.1 Matriks SWOT Cafe Niscala .....	75
Tabel 4.2 Matriks Internal Factor Evaluation (IFE) Cafe Niscala .....	80
Tabel 4.3 Matriks Eksternal Factor Evaluation (EFE) Cafe Niscala .....	81
Tabel 4.4 Matriks Internal-Eksternal (IE).....	84
Tabel 4.5 Matriks QSPM Cafe Niscala .....	85