

**PENGARUH DAYA BELI KONTRIBUSI, KUALITAS
PELAYANAN DAN TINGKAT KEPERCAYAAN
TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH DALAM
MEMILIH PRODUK ASURANSI JIWA SYARIAH DI
PT. TAKAFUL KELUARGA CABANG SERANG**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat
Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)
Pada Jurusan Asuransi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten



**ALDELA
NIM 191430086**

**JURUSAN ASURANSI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI (UIN)
SULTAN MAULANA HASANUDDIN BANTEN
2023 M / 1444 H**

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi yang saya tulis sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi Syariah dan diajukan pada Jurusan Asuransi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten. Ini sepenuhnya asli merupakan hasil karya tulis ilmiah saya pribadi.

Adapun tulisan maupun pendapat orang lain yang terdapat dalam skripsi ini telah saya sebutkan kutipannya secara jelas dan sesuai dengan etika keilmuan yang berlaku dibidang penulisan karya ilmiah.

Apabila dikemudian hari terbukti bahwa sebagian atau seluruh skripsi ini merupakan hasil perbuatan plagiarisme atau mencontek karya tulis orang lain, saya bersedia untuk menerima sanksi berupa pencabutan gelar kesarjanaan yang saya terima atau sanksi akademik lain sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Serang, 20 Juni 2023 Penulis



Aldela

NIM: 191430086

ABSTRAK

Nama: Aldela, NIM: 191430086, Judul Skripsi: Pengaruh Daya Beli Kontribusi, Kualitas Pelayanan dan Tingkat kepercayaan Terhadap Keputusan Nasabah dalam Memilih Produk Asuransi Jiwa Syariah di PT. Takaful Keluarga Cabang Serang.

Kontribusi dalam asuransi syariah merupakan dana yang dihibahkan oleh peserta untuk saling menanggung risiko dengan peserta lain. Pengelolaan kontribusi berdasarkan prinsip syariah guna saling menolong dan melindungi dengan cara memberikan penggantian kepada peserta atau pemegang polis karena kerugian, kerusakan, biaya yang timbul, kehilangan keuntungan.

Rumusan masalah: 1) Apakah Daya Beli kontribusi, kualitas pelayanan dan tingkat kepercayaan berpengaruh terhadap keputusan nasabah dalam memilih produk asuransi jiwa PT. Takaful Keluarga Cabang Serang secara parsial? , dan 2) Apakah Daya Beli kontribusi, kualitas pelayanan dan tingkat kepercayaan berpengaruh terhadap keputusan nasabah dalam memilih produk asuransi jiwa PT. Takaful Keluarga Cabang Serang secara simultan?

Tujuan penelitian: 1) Untuk mengetahui pengaruh secara parsial dari Daya Beli kontribusi, kualitas pelayanan dan tingkat kepercayaan terhadap keputusan nasabah dalam memilih produk asuransi jiwa syariah PT. Takaful Keluarga Cabang Serang, dan 2) Untuk mengetahui pengaruh secara simultan dari Daya Beli kontribusi, kualitas pelayanan dan tingkat kepercayaan terhadap keputusan nasabah dalam memilih produk asuransi jiwa syariah PT. Takaful Keluarga Cabang Serang.

Metode yang digunakan adalah metode deskriptif dalam penelitian kuantitatif.. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini berjumlah 66 sampel. Pengumpulan data menggunakan kuesioner. Jenis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer.Teknik analisa data menggunakan uji keabsahan data yang terdiri dari uji validitas dan reliabilitas. Deskripsi statistik. Uji asumsi klasik, terdiri dari uji normalitas data, uji heterokedastisitas dan uji multikolinieritas. Uji hipotesis, terdiri dari regresi berganda, uji t, uji F, uji koefesien korelasi. Analisa data menggunakan aplikasi SPSS versi 27.00.

Hasil penelitian menunjukan bahwa secara parsial, 1) Kontribusi berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan memilih produk hal ini dibuktikan dengan nilai t hitung $> t$ tabel ($3,277 > 1,670$) dengan nilai sig ($0,015 < 0,05$). Kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan dengan nilai t hitung $> t$ tabel ($3,277 > 1,670$) dengan nilai sig ($0,002 < 0,05$). Dan kepercayaan tidak berpengaruh positif dan signifikan dengan nilai t tabel $< t$ tabel ($0,865 < 1,670$) dengan nilai sig ($0,391 > 0,05$). 2) Secara simultan Daya Beli kontribusi, kualitas pelayanan dan tingkat kepercayaan berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan nasabah dengan nilai f hitung $> f$ tabel ($14,789 > 2,753$) dengan signifikansi 0,000 lebih kecil dari 0,05.

Kata Kunci: Kontribusi, Pelayanan, Kepercayaan, Keputusan, Nasabah.



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SULTAN MAULANA
HASANUDDIN BANTEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Jendral Sudirman No. 30 Serang 42118 telp.0254 – 2000323 Fax. 0254 – 200022

Nomor : Nota Dinas
Lampiran : 1 (satu) Eksemplar
Perihal : **Usulan Munaqasyah**
 a.n Aldela
 NIM. 191430086

Kepada Yth,
Dekan Fakultas Ekonomi
dan Bisnis Islam
UIN SMH Banten
di -
 Serang

Assalamu'alaikum Wr. Wb

Dipermaklumkan dengan hormat, bahwa setelah membaca dan mengadakan perbaikan seperlunya, maka kami berpendapat bahwa Skripsi Saudari Aldela, NIM: 191430086, Judul Skripsi: Pengaruh Daya Beli Kontribusi, Kualitas Pelayanan dan Tingkat kepercayaan Terhadap Keputusan Nasabah dalam Memilih Produk Asuransi Jiwa Syariah di PT. Takaful Keluarga Cabang Serang. Diajukan sebagai salah satu syarat untuk melengkapi Ujian Munaqasyah pada Jurusan Asuransi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sultan Maulana Hasanuddin Banten. Maka kami ajukan skripsi ini dengan harapan dapat segera di munaqosyahkan.

Demikian, atas segala perhatian Ibu, kami ucapkan terima kasih.
Wassalamu ’alaikum Wr. Wb.

Serang, 08 Juni 2023

Pembimbing I

81

Ratu Humaemah, S.Hum., M.Si
NIP. 198003102011012008

Pembimbing II

1

Elsa, M.Ak
NIP. 198510062019032011

PERSETUJUAN

PENGARUH DAYA BELI KONTRIBUSI, KUALITAS PELAYANAN DAN TINGKAT KEPERCAYAAN TERDAHAP KEPUTUSAN NASABAH DALAM MEMILIH PRODUK ASURANSI SYARIAH DI PT. TAKAFUL KELUARGA CABANG SERANG

Oleh

**Aldela
NIM 191430086**

Menyetujui:

Pembimbing I



Ratu Humaemah, S.Hum., M.Si
NIP. 198003102011012008

Pembimbing II



Elsa, M.Ak
NIP. 198510062019032011

Mengetahui:

Dekan
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam,



Prof. Dr. Hj. Nihayatul Masykuroh, M.Si
NIP. 196402121991032003

Ketua Jurusan
Asuransi Syariah,



Havid Risvanto, S.Si., M.Sc.
NIP. 198510252015031005

PENGESAHAN

Skripsi a.n. Aldela, NIM: 191430086 dengan judul Skripsi **“Pengaruh Daya Beli Kontribusi, Kualitas Pelayanan dan Tingkat kepercayaan Terhadap Keputusan Nasabah dalam Memilih Produk Asuransi Jiwa Syariah di PT. Takaful Keluarga Cabang Serang.”** telah diujikan dalam sidang munaqasyah Universitas Islam Negeri (UIN) Sultan Maulana Hasanuddin Banten pada tanggal **09 Januari 2023**.

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Syariah (S.E) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam jurusan Perbankan Syariah Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten.

Serang, 09 Januari 2023

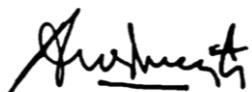
Ketua Merangkap Anggota



Dr. Budi Sudrajat, MA
NIP. 197403072002121004

Pengaji I

Sekretaris Merangkap Anggota



Nurmaita Hamsiyah, M.Si
NIDN. 2005057904

Anggota,

Pengaji II



Dr. Budi Sudrajat, MA
NIP. 197403072002121004

Pembimbing I



M. Fadli Azim, M.Si
NIP. 198705312019031010

Pembimbing II


Ratu Humaemah, S.Hum., M.Si
NIP. 198003102011012008
Elsa, M.Ak

NIP. 19851006 201903 2 011

PERSEMBAHAN

Segala puji syukur kehadirat Illahi Robbi Allah SWT.

Dengan tulus ikhlas Ku persembahkan sebuah karya ini untuk:

Bapak Tercinta Alwi

Ibunda Tercinta Fadilah

Yang telah memberikan do'a dan kasih sayangnya

kepada penulis sejak kecil

hingga dapat menyelesaikan studi di perguruan tinggi.

MOTTO

وَلِيَخْشَى الَّذِينَ لَوْ تَرْكُوا مِنْ حَلْفِهِمْ ذُرْيَةً ضِعَافًا خَافُوا عَلَيْهِمْ

فَلَيَتَّقُوا اللَّهَ وَلَيَقُولُوا قَوْلًا سَدِيدًا

Dan hendaklah takut (kepada Allah) orang-orang yang sekiranya mereka meninggalkan keturunan yang lemah di belakang mereka yang mereka khawatir terhadap (kesejahteraan)nya. Oleh sebab itu, hendaklah mereka bertakwa kepada Allah, dan hendaklah mereka berbicara dengan tutur kata yang benar.

Q.S An-Nisa (9)

RIWAYAT HIDUP

Penulis bernama Aldela, NIM: 191430086, dilahirkan di Serang pada tanggal 23 Juli 2001, penulis adalah anak kedua dari tiga bersaudara, orang tua bernama Ibu Fadilah dan Bapak Alwi.

Adapun pendidikan yang sudah penulis tempuh yaitu Sekolah Dasar Negeri Graha Cisait lulus pada tahun 2013, Sekolah Menengah Pertama Negeri 1 Kragilan lulus pada tahun 2016, kemudian Sekolah Menengah Kejuruan Negeri 1 Kragilan lulus pada tahun 2019, dan kemudian penulis melanjutkan studi di UIN “Sultan Maulana Hasanuddin” Banten, Jurusan Asuransi Syariah.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur Alhamdulillah penulis panjatkan kepada Allah SWT atas Rahmat dan Hidayah-Nya yang telah diberikan. Hanya dengan izin-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Shalawat serta salam semoga tercurahkan kepada junjungan Nabi besar kita Nabi Muhammad SAW. Beserta keluarga, sahabat dan pengikut sampai akhir zaman.

Dengan pertolongan Allah dan usaha yang sungguh-sungguh penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul: **Pengaruh Daya Beli Kontribusi, Kualitas Pelayanan dan Tingkat kepercayaan Terhadap Keputusan Nasabah dalam Memilih Produk Asuransi Jiwa Syariah di PT. Takaful Keluarga Cabang Serang.**

Dalam kesempatan dan melalui skripsi ini, penulis mengucapkan banyak terimakasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Wawan Wahyuddin, M.Pd. Rektor Universitas Islam Negeri Sultan Maulana Hasanuddin Banten, yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk bergabung dan belajar dilingkungan UIN SMH Banten.
2. Ibu Dr. Hj. Nihayatul Maskuroh, M.Si. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, yang telah mendorong penyelesaian studi dan skripsi ini.
3. Bapak Havid Risyanto, S.Si., M.Sc. sebagai Ketua Jurusan Asuransi Syariah, yang telah mengarahkan, mendidik, serta memberikan motivasi kepada penulis.
4. Ibu Ratu Humaemah, S.Hum., M.Si. sebagai pembimbing I, yang telah mengarahkan, mendidik, serta memberikan motivasi dan

- memberikan saran kepada penulis untuk meluangkan waktunya selama proses penyusunan skripsi.
5. Ibu Elsa, M.Ak. sebagai Pembimbing II yang telah membimbing, memberikan saran kepada penulis dan meluangkan waktunya selama proses penyusunan skripsi.
 6. Bapak Dr. Budi Sudrajat, M.A sebagai penguji I dan ketua sidang munaqasyah yang telah memberikan kritik dan saran.
 7. Bapak M. Fadli Azim, M.Si sebagai penguji II sidang munaqasyah yang telah memberikan kritik dan saran.
 8. Para Bapak/Ibu Dosen serta staff Akademik dan karyawan Universitas Islam Negeri SMH Banten yang telah ikhlas memberikan dan mengajari ilmu pengetahuannya kepada penulis selama mengikuti perkuliahan.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak lepas dari kekurangan, kelemahan bahkan kesalahan dan masih jauh dari kesempurnaan, keterbatasan pengetahuan, pengalaman serta kemampuan penulis, oleh sebab itu penulis mengharapkan pendapat, saran dan kritik yang bersifat membangun guna mencapai kesempurnaan pada masa yang akan datang. Penulis berharap kiranya karya tulis ini mewarnai khazanah ilmu pengetahuan dan dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan bagi para pembaca umumnya.

Serang, 01 Juni 2023
Penulis

Aldela
191430086

DAFTAR ISI

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	i
ABSTRAK.....	ii
NOTA DINAS	iii
PERSETUJUAN	iv
PENGESAHAN	v
PERSEMBAHAN	vi
MOTTO.....	vii
RIWAYAT HIDUP.....	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR GRAFIK.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah.....	8
C. Pembatasan Masalah	9
D. Perumusan Masalah	9
E. Tujuan Penelitian	10
F. Manfaat Penelitian	11
G. Sistematika Kepenulisan	11
BAB II KAJIAN TEORI	
A. Landasan Teori	14
1. Asuransi Syariah	14
2. Asuransi Jiwa Syariah	19

B.	Kontribusi	21
1.	Pengertian Kontribusi	21
2.	Indikator Kontribusi	22
3.	Fungsi Kontribusi	23
4.	Faktor-Faktor yang dapat mempengaruhi penentuan kontribusi	24
5.	Komponen – komponen Kontribusi	24
6.	Jenis – jenis tarif kontribusi	26
C.	Kualitas Pelayanan	27
1.	Pengertian Kualitas pelayanan	27
2.	Indikator Kualitas Pelayanan	28
D.	Kepercayaan	32
1.	Pengertian Kepercayaan	32
2.	Kepercayaan dalam Pandangan Islam	32
3.	Indikator Kepercayaan	33
E.	Penelitian Terdahulu	34
F.	Hubungan Antar Variabel	40
1.	Hubungan Daya Beli Kontribusi dengan Keputusan Nasabah	40
2.	Hubungan Kualitas Pelayanan dengan Keputusan Nasabah	41
3.	Hubungan Tingkat Kepercayaan dengan Keputusan Nasabah	43
G.	Kerangka Pemikiran	44
H.	Hipotesis Penelitian	46

BAB III METODE PENELITIAN

A. Waktu dan Tempat Penelitian	48
B. Populasi dan Sampel	48
C. Jenis Penelitian dan Sumber Data	50
D. Teknik Pengumpulan Data	53
E. Operasional Variabel Penelitian	55
F. Teknik Analisa Data	59

BAB IV PEMBAHASAN HASIL PENELITIAN

A. Gambaran Umum Perusahaan	68
B. Struktur Organisasi PT. Takaful Keluarga	70
C. Deskripsi Karakteristik Responden	74
D. Analisa Data	77
E. Pembahasan Hasil Penelitian	98

BAB V PENUTUP

A. Kesimpulan	105
B. Saran	106

DAFTAR PUSTAKA**LAMPIRAN-LAMPIRAN**

DAFTAR TABEL

Table 1.1	Data Nasabah PT. Takaful Keluarga Cabang Serang Tahun 2018-2022	3
Table 1.2	Jumlah Kontribusi PT. Takaful Keluarga Cabang Serang Tahun 2018-2022	5
Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu	35
Tabel 3.1	Skor Skala Liker Positif	54
Tabel 3.2	Operasional Variabel	58
Tabel 3.3	Interpretasi Terhadap Korelasi	66
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	74
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	74
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan	75
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan Nasabah	76
Tabel 4.5	Hasil Uji Validitas Variabel Kontribusi (X1)	78
Tabel 4.6	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan (X3)	79
Tabel 4.7	Hasil Uji Validitas Variabel Kepercayaan (X4)	79
Tabel 4.8	Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Nasabah (Y)	80
Tabel 4.9	Hasil Uji Reliabilitas Kuesioner	81
Tabel 4.10	Hasil Uji Deskriptif	82
Tabel 4.11	Analisis Kolmogrof-Smirnov	86
Tabel 4.12	Hasil Uji Multikolinieritas	87
Tabel 4.13	Hasil Uji Regresi Linear Berganda	90
Tabel 4.14	Hasil Uji Secara Parsial (Uji T)	92
Tabel 4.15	Hasil Uji Secara Simultan (Uji F)	95
Tabel 4.16	Hasil Uji Koefisiensi Korelasi (R)	96
Tabel 4.17	Hasil Uji Koefisiensi Determinasi (Adjusted R ²)	97

DAFTAR GAMBAR

Gambar.2.1 Kerangka Pemikiran	45
Gambar.4.1 Struktur Organisasi PT.Takaful Keluarga	68
Gambar 4.2 Histogram Uji Normalitas	85
Gambar 4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas	88

