

**ANALISIS SISTEM *CYCLE SELLING SKILL*
DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN
PRODUK ASURANSI SYARIAH
PADA PERUSAHAAN**
(PT. Asuransi Umum Bumiputera Muda 1967 Cabang Serang)

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat
Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)
Jurusan Asuransi Syariah
Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam
Universitas Islam Negeri
Sultan Maulana Hasanuddin Banten



Disusun Oleh:

RISA MAULIDA ANJANI
NIM: 181430026

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SULTAN MAULANA HASANUDDIN BANTEN
2022 M/ 1444 H**